



Glawe GmbH

Unternehmensvermittlung ■

Fragenkatalog

Informationen zur Kanzlei

- Steuerberatungskanzlei Rechtsanwaltskanzlei _____
- Verkauf
- Beteiligung von _____% bis _____%
- Sonstiges _____

im Raum: _____

Kontaktinformationen

Kanzleiname: _____

Ansprechpartner: _____

Kanzleidaten: Straße: _____

 PLZ, Ort: _____

 Tel.-Nr.: _____

 Fax-Nr.: _____

 E-Mail: _____

 Homepage: _____

Korrespondenzanschrift Name: _____

 Straße: _____

 PLZ, Ort: _____

Privat: Tel.-Nr.: _____

 Mobil-Nr.: _____

 E-Mail: _____

Geburtsdatum: _____

Veräußerungsgrund: _____

Tätigkeit nach dem Verkauf: _____

Angaben zur Kanzlei

→ Wie lange und in welcher Rechtsform besteht die Kanzlei?

→ Wöchentliche Arbeitszeit des Kanzleihinhabers?

→ Welche Umsätze erzielte die Kanzlei in den letzten 3 Jahren?

→ Welche nachhaltigen Umsätze werden für das Geschäftsjahr _____ erwartet?
(Bemessungsgrundlage für Kaufpreisermittlung)

→ Sind in den genannten Umsatzzahlen außerordentliche Umsätze enthalten?

Ja / nein

Wenn ja, in welcher Höhe? € _____

→ Welche Gewinne wurden bzw. werden erzielt (bereinigt um individuelle/persönliche Kosten)?

_____: _____%

Letztes Jahr

_____Aktuelles Jahr geschätzt: _____%

→ Höhe des durchschnittlichen Forderungsbestandes? _____

→ Wie erfolgt die Begleichung der Forderungen (prozentuale Aufteilung)?

per Lastschrift: _____% per Überweisung: _____%

€ _____

€ _____

→ Wo sehen Sie in Ihrer Kanzlei Verbesserungspotenzial?

→ Wer pflegt den persönlichen Kontakt zu den Mandanten? Ist die Umsatzaufteilung nach Kanzleihinhaber, Mitarbeitern und ggf. Partnern bekannt? ja / nein

Angaben zur Mandantschaft

- Wie verteilen sich die Umsätze und welche Gebühren werden hierfür in Ansatz gebracht (€- oder %-Angaben)?

	<u>Umsätze</u>		<u>Gebühren</u>	
	€	%	€	%
Abschlüsse + gew. StE				
Steuer- erklärungen				
gewerblich				
privat				
Finanzbuchhaltung				
Lohnbuchhaltung				
Allgemeine Beratung				
Prüfungen				
Sonstiges				

- Allgemeiner Stundensatz Inhaber: € _____ Mitarbeiter: € _____

- Struktur

Apotheke

Architekten

Ärzte

Autohäuser

Bauträger

Bauunternehmen

Dienstleistungen (allgemein)

Einzelhandel

Finanzdienstleistungen

Forschung/Entwicklung

Gastronomie

Großhandel

Handwerk

Heilberufe

Hotelgewerbe

Industrie/Fertigung/Produktion

Ingenieure

Künstler/Schauspieler

Landwirtschaft

öffentlicher Dienst/ kommunale Einrichtg.

Rechtsanwälte

Tierärzte

Vereine

Versicherungsagenturen

Zahnärzte

- Räumlicher Einzugsbereich: _____

- Altersstruktur der Mandanten (überwiegender Anteil): < 40 40-50 50-60 > 60
durchschnittliches Lebensalter: _____

- GmbH's _____ Anzahl AG's _____ Anzahl

- Größtes Mandat in € _____ oder _____ % vom Gesamtumsatz, Branche: _____

Angaben zu Räumlichkeiten

→ Bürofläche _____ m² Nettogesamtmiete: € _____
zusätzliche Flächen Keller ____ m² Garagen ____ Anzahl, Miete € _____
Archiv ____ m² Parkplätze ____ Anzahl, Miete € _____
Kaltmiete € _____ + NK € _____ = Gesamtmiete € _____

→ Laufzeit des Mietvertrages: _____ Kündigungsfrist: _____

→ Immobilie im Eigentum ja / nein Name des Vermieters: _____

→ Räume müssen **zwingend** übernommen werden ja / nein / nur für 12 Monate

Zu übernehmendes Anlagevermögen

→ Verkehrswert: € _____

Software

→ Welche Software wird eingesetzt? _____

→ Bei Softwarepflegevertrag – jährliche Kosten? € _____

→ ASP – Lösung ja / nein

Angaben zu Verträgen

→ Welche Verträge und damit verbundene Kosten sind zu übernehmen?

	Netto/mtl.
_____	€ _____
_____	€ _____
_____	€ _____
_____	€ _____
_____	€ _____
_____	€ _____
_____	€ _____
_____	€ _____

Angaben zur Übertragung

→ Wer kommt als Nachfolger für Sie in Frage?

Existenzgründer kleine und mittlere Sozietäten Gesellschaft/Verbunde

→ Welche Anforderungen sollte ein potenzieller Käufer erfüllen?

→ Wie lange stehen Sie für eine überleitende Tätigkeit zur Verfügung?

→ Wollen Sie im Rahmen der Kanzlei weiterhin operativ tätig sein?

ja / nein Wenn ja, bitte kurze Erläuterung:

→ Welche Kaufpreisvorstellung haben Sie?

Nachh. Umsatz € _____ x Faktor _____ zzgl. AV € _____ = € _____

→ Zu welchem Zeitpunkt möchten Sie verkaufen? _____

→ Gibt es Steuerberater bzw. Kanzleien, mit denen Sie schon in Verhandlungen stehen/standen?

ja / nein Wenn ja, mit wem?

Name, Vorname	PLZ, Ort

→ Gibt es Steuerberater bzw. Kanzleien, an die Sie nicht verkaufen möchten?

ja / nein Wenn ja, mit wem?

Name, Vorname	PLZ, Ort